

Einladung zum WLO-Nachmittagsseminar

„Mit Motivation und Begeisterung zum Verkaufserfolg“

Für den Verkaufserfolg sind nicht nur Strategie und fachliche Qualifikation erforderlich, sondern auch die persönliche Qualifikation. Die eigene Motivation, zielstrebige und faire Kommunikation sowie die Fähigkeit, andere Menschen zu begeistern, tragen entschieden dazu bei, Verkaufsabschlüsse zu erzielen. Geschäftspartner und Kunden erwarten, dass man ihnen Wertschätzung entgegenbringt. Daher ist es unerlässlich, Fingerspitzengefühl mit strategischer Gesprächsführung zu verbinden. Doch das will erlernt sein, denn zum Verkäufer wird man nicht geboren.

Hiermit laden wir Sie herzlich zu unserem Nachmittagsseminar, am Mittwoch, den 15. September 2010, von 14.00 Uhr bis 18.00 Uhr, ins Kreishaus Wildeshausen, Sitzungsraumbereich, Delmenhorster Straße 6, 27793 Wildeshausen ein. Für Fragen zu dem Seminar steht Ihnen Petra Mittelstädt von der WLO, Tel-Nr. 04431/85-458, gern zur Verfügung.

Seminarziel: Sie erhalten Impulse, um zielstrebig, fair und begeistert zu kommunizieren.

Seminarinhalt:

- Psychologie des ersten Eindrucks und die Kontaktaufnahme
- Bedarfsanalyse und Kundenergründung
- Bedarfsfestigung und Argumentationsphase
- Angebotspräsentation und Abschlusstechnik
- 10 Methoden zur Einwandbehandlung

Zielgruppe: Unternehmer, Geschäftsführer sowie leitende Angestellte, die verkaufen und im ständigen Kundenkontakt stehen.

Methode: Vortrag, Dialog und praxisbezogene Beispiele.

Referent: Herr Mike Dierßen ist seit 26 Jahren im Dienstleistungsbereich tätig. Während seiner beruflichen Laufbahn hat er weit über 10.000 Geschäftsabschlüsse erzielt. Seit 10 Jahren trainiert Herr Dierßen Unternehmen aus vielen Branchen im Bereich Kommunikation und Verkauf. Auch ist er ein gefragter Kongressredner.

Teilnehmergebühr: € 60,00 inkl. Getränk und Arbeitsunterlage.

Anmeldung: Da die Teilnehmerzahl begrenzt ist, bitten wir um frühzeitige Anmeldung mit umseitigem Formular. Anmeldeschluss ist der **10. September 2010**.

Fax-Anmeldung

Fax-Nr. 04431 / 85 373

WLO Wirtschaftsförderungsgesellschaft
für den Landkreis Oldenburg
Delmenhorster Straße 6

27793 Wildeshausen

Hiermit melde/n ich/wir mich/uns **verbindlich** für das WLO-Nachmittagsseminar

„Mit Motivation und Begeisterung zum Verkaufserfolg“

am 15. September 2010, von 14.00 – 18.00 Uhr,

an.

Firma / Firmenstempel: _____

Name(n): _____

(bitte in Druckbuchstaben)

(bitte in Druckbuchstaben)

Bitte geben Sie für die Teilnahmebestätigung

Ihre Fax-Nr.: _____ **oder**

Ihre E-Mail-Adresse an: _____ @ _____

Teilnehmerzahl: _____ Person/en

Die Teilnahmegebühr in Höhe von € **60,00** bzw. € _____ (€ 60/ je Person)

überweise ich auf das Konto Nr. 3005 154 001 der WLO
bei der Bremer Landesbank BLZ 290 500 00

zahle ich mit Verrechnungsscheck

Datum

Unterschrift